



promovere. ▶▶▶▶

Technischer Vertrieb nach Maß

promovere

Verb aus dem Lateinischen,

Bedeutung:

>>> vorwärts bewegen, anschieben >>>

Sie haben...

- **erstklassiges technisches Know-how**
- **marktfähige, zuverlässige Produkte**
- **klare Vorzüge gegenüber Ihren Mitbewerbern**
- **Visionen**

Sie suchen...

- **Individuelle Vertriebslösungen**
- **professionelle Vertriebskapazität**
- **pragmatische Marketing-Unterstützung**
- **langfristige Kundenbindungen**

Profitieren Sie von...

- **Umfassender Vertriebserfahrung**
- **Professionalität und Zuverlässigkeit**
- **pragmatischer Vertriebsarbeit,
die konsequent auf langfristige
Kundenbeziehungen ausgelegt ist.**

Denn...

**Im Grunde genommen sind es doch
die Verbindungen zu Menschen, welche dem
Leben seinen Wert geben...***

*Wilhelm von Humboldt, deutscher Gelehrter und Staatsmann

**...insbesondere im Zeitalter von Internet
und E-Commerce!**

Das Leistungsangebot für mittelständische Kunden:

- ✓ Marktgerechte Strukturierung von Produkten und Dienstleistungen
- ✓ Analyse vorhandener Vertriebsunterlagen
- ✓ Unterstützung bei der Erstellung neuer Vertriebsunterlagen
- ✓ Herausarbeiten der Alleinstellungsmerkmale
- ✓ Erstellung und Optimierung von Angebotstexten
- ✓ Verfassen von Pressemitteilungen und Fachaufsätzen

Das Leistungsangebot für mittelständische Kunden:

- ✓ Recherche potenzieller Kunden im angestammten Markt
- ✓ Einarbeitung in alternative Märkte
- ✓ Identifikation von Kunden und Ansprechpartnern
- ✓ Erstkontakt
- ✓ Begleitung von Vertriebsprojekten
- ✓ Übernahme von Vertriebsaktivitäten
von der Akquisition bis zur After Sales Betreuung
- ✓ Coaching von Vertriebsmitarbeitern

Das Leistungsangebot für mittelständische Kunden:

✓ **Interim Sales Partnerschaft**

Professionelle Vertriebskapazität „auf Zeit“ für gezielte Vertriebsaktionen.

- Sie definieren, was Ihnen wichtig ist.
- Gemeinsam erarbeiten wir einen Plan für die Marktbearbeitung.
- Den Rest übernehmen wir – von Recherche über Kundenbesuche bis zum Reporting.

Technischer Vertrieb nach Maß ist...

- ✓ **individuell**
das Leistungspaket wird auf Ihren Bedarf zugeschnitten.
- ✓ **preiswert**
Sie bezahlen nur für die vereinbarten Leistungen.
- ✓ **professionell**
Sie erleben langjährige Erfahrung im Technischen Vertrieb.
- ✓ **pragmatisch**
Sie profitieren von schnellen Ergebnissen.
- ✓ **persönlich**
nur so können langfristig gute Kundenkontakte aufgebaut und erhalten werden.

Sie möchten mehr Informationen?

Rufen Sie einfach an und vereinbaren Sie einen Gesprächstermin. Ihr Ansprechpartner:

Dipl.-Ing. Jörg Gibietz
Stadelbachstraße 5/2
75233 Tiefenbronn

Fon +49 7234 949 379
Mobil +49 176 61 74 03 36
Fax +49 7234 949 382

Email: j.gibietz@promovere-vertrieb.de

Web: www.promovere-vertrieb.de