

## Sie haben...

- erstklassiges technisches Know-how
- marktfähige, zuverlässige Produkte
- klare Vorzüge gegenüber Mitbewerbern
- Visionen

## Sie suchen...

- individuelle Vertriebslösungen
- professionelle Vertriebskapazität
- pragmatische Unterstützung bei Marketing-Aufgaben
- langfristige Kundenbindungen

## Verzichten Sie auf...

- unpersönliche Callcenter
- teure theoretische Konzepte
- verärgerte Kunden durch schlechte Beratung

## Profitieren Sie von...

20 Jahren Erfahrung im Technischen Vertrieb!



**professionell**  
**persönlich**  
**pragmatisch**

Jörg Gibietz, Jahrgang 1965, studierte Maschinenbau an der Fachhochschule Gießen-Friedberg.

## Leistungsangebot im Überblick:

**promovere** bietet professionellen Service und Dienstleistungen rund um den Technischen Vertrieb, wie z.B.

- Analyse und Erstellung von Vertriebsunterlagen.
- Verfassen von Pressemitteilungen und Fachaufsätzen.
- Recherche potenzieller Kunden im angestammten Markt.
- Einarbeitung in alternative Märkte.
- Identifikation von Kunden und Ansprechpartnern mit Erstkontakt.
- Begleitung von Vertriebsprojekten.
- Übernahme kompletter Vertriebsaktivitäten, von der Akquisition bis zur After Sales Betreuung .
- **Interim Sales Partner:** maßgeschneiderte Lösungen für gezielte Vertriebsaktionen.

## Mehr...

Lust auf mehr Informationen?

Lassen Sie sich individuell beraten.

**Rufen Sie einfach an und vereinbaren Sie einen Termin für ein kostenloses und unverbindliches Erstgespräch.**

**promovere.** ▶▶▶▶  
Technischer Vertrieb nach Maß

Dipl.-Ing. (FH) Jörg Gibietz



Fon +49 7234 949 379

Mobil +49 176 61 74 03 36

j.gibietz@promovere-vertrieb.de

Fax +49 7234 949 382

Stadelbachstraße 5/2

75233 Tiefenbronn

[www.promovere-vertrieb.de](http://www.promovere-vertrieb.de)